

## Thực hành : Lựa chọn cơ hội kinh doanh

Lựa chọn và xác định được cơ hội kinh doanh phù hợp.

### I – MỘT SỐ TÌNH HUỐNG KINH DOANH

#### 1. Chị H kinh doanh hoa

Gia đình chị H ở vùng ven thị xã. Nhà chị có mảnh vườn vài sào Bắc Bộ nhưng từ trước tới nay thường chỉ trồng rau, cây khoai dong để nuôi lợn.

Chị H đã quyết định cải tạo vườn để trồng hoa. Chị đi học kĩ thuật trồng hoa và mua giống các loại : hoa cúc, hoa huệ, hoa đồng tiền và hoa hồng về trồng thành những luống hoa đủ màu sắc. Vốn đầu tư chỉ vài triệu đồng.

Chị đã liên hệ với một số điểm bán hoa ở thị xã, hàng ngày chị H dậy sớm cắt hoa đưa đến các cửa hàng. Hoa của chị đẹp, lại tươi nên bán rất đắt khách. Đến nay chị H đã không phải tự đưa hoa nữa mà các cửa hàng lấy hoa tại vườn. Chị chỉ quản lí khâu chăm sóc, cắt hoa và thu tiền. Mùa hoa, doanh thu bình quân mỗi tháng từ 2 đến 3 triệu đồng. Sau khi trừ các loại chi phí, chị cũng thu lại được từ 1 đến 1,5 triệu đồng một tháng.

#### 2. Anh T mở cửa hàng sửa chữa xe máy

Anh T vốn là người của địa phương, học hết Trung học phổ thông, T không thi vào đại học vì T học không khá. T quyết định đi học nghề sửa chữa xe máy và về mở cửa hàng dịch vụ tại địa phương. Anh vay bạn bè và gia đình được ít vốn để mua dụng cụ sửa chữa xe máy. Một thời gian sau, T mua thêm một chiếc máy bơm nước để rửa xe máy, ô tô cho khách.

Sau 2 năm làm dịch vụ sửa chữa, T lại đăng kí nhận làm đại lí bán xăng dầu phục vụ nhu cầu của dân cư địa phương. Thu nhập của anh T hàng tháng từ 2 đến 3 triệu đồng, ai cũng nói T có duyên làm kinh doanh.

### 3. Chị D làm kinh tế vườn

Chị D làm vườn, chị thấy cần phải kết hợp thêm chăn nuôi. Chị suy nghĩ : cần nuôi thêm gà, vịt, ngan hay chỉ nuôi lợn ?

Sau khi tính toán, chị đã quyết định nuôi lợn và ngan thịt. Chị cho rằng thức ăn của lợn và ngan có thể dùng chung cho nhau. Chị nấu chín thức ăn (bao gồm rau và ngô nghiền) cho lợn và ngan ăn. Đàn ngan của chị lớn nhanh, mỗi quý chị xuất chuồng 50 con ngan với khối lượng từ 2,5 đến 3kg/con.

Thu nhập từ bán ngan thịt và lợn của chị D là 5 triệu đồng một quý (3 tháng). Sau khi trừ chi phí giống, thức ăn và dịch vụ, chị thu lại mỗi quý 1 triệu đồng. Ngoài ra chất thải của ngan và lợn được ủ kĩ và bón cho cây trong vườn, nhờ vậy mà thu nhập nghề vườn cũng tăng, đồng thời cũng bảo vệ được môi trường.

### 4. Bác A cho thuê truyện

Nghỉ hưu ở Hà Nội, bác A thấy buồn, bác nghĩ nên làm việc gì cho vui lại có thêm thu nhập. Sống ở khu đông dân cư, có các trường học, bác A quyết định mở dịch vụ cho thuê truyện và sách. Bác mua truyện, đóng tủ, giá sách, bàn ghế và bắt đầu phục vụ tất cả các đối tượng có nhu cầu đọc tại chỗ hoặc mượn về nhà đọc.

Bác đã có hàng nghìn đầu sách, mỗi tuần bác A lại bổ sung sách mới, đặc biệt là những sách truyện mà tuổi trẻ ưa chuộng. Vào những ngày cuối tuần, bác A phục vụ không kịp, bác phải thuê thêm người phục vụ.

Bác A nói : "Làm việc tuy bận, nhưng vừa vui, vừa có thu nhập, lại có điều kiện đọc sách, báo".

Hàng tháng, sau khi đã trừ chi phí các loại, bác A thu lại khoảng 500 nghìn đồng.

## II – GIẢI QUYẾT TÌNH HUỐNG

1. Em hãy nhận xét việc khởi nghiệp kinh doanh của chị H và anh T.
2. Theo em, chị H và anh T lựa chọn cơ hội kinh doanh có phù hợp với khả năng hay không ?
3. Chị H và anh T đã phát triển kinh doanh như thế nào ?
4. Anh T đã tạo vốn kinh doanh bằng cách nào ?
5. Chị H và anh T kinh doanh có hiệu quả không ?

6. Cơ hội kinh doanh mà chị D và bác A lựa chọn có phù hợp không? Vì sao?
7. Chị D và bác A kinh doanh có hiệu quả không?
8. Em hãy nhận xét về mục tiêu của bác A khi quyết định làm dịch vụ cho thuê truyện và sách.
9. Hãy liên hệ ở địa phương em có thể sản xuất hay làm dịch vụ gì để tăng thu nhập?

### III – ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ

Đánh giá kết quả theo các yêu cầu đặt ra trong phần giải quyết tình huống.